

■ 販路開拓と海外営業



候補市場で行った市場調査と分析に基づき、代理店候補・主要取引先候補のリストアップ、そして取引の可能性を探るためのアプローチを行います。また、その後の営業窓口を代行し、各種契約の締結や受注・販促活動を行います。必要に応じて、商談や展示会の視察または参加のための海外出張も対応します。

項目	内容
販路の開拓	候補市場における市場調査と分析に基づき、リストアップした客先候補への英語によるアプローチを実施し、販路開拓を支援します。
問合せ対応	メール、或いはホームページ等を経由して海外から届く英語での引き合い、問合せに対する回答をメール、電話で対応します。
営業代行	販売代理店の設定、取引契約の締結、受注・販売促進活動など、マーケティングおよび海外営業を代行します。
海外出張	候補市場での商談や展示会参加のための海外出張を承ります。出張の手配、現地での通訳、出張後の営業報告を含みます。

